

一般社団法人 SCM共同ネット研究会 代表理事 滝沢保男
〒105-0023 東京都港区芝浦1-13-10 第三東運ビル8F
TEL : 03-5419-8239 FAX : 03-3455-7023 URL : http://www.scm-net.jp

一般社団法人SCM共同ネット研究会（滝沢保男理事長）は、第11期の異業種共同ネットの組織活動を開始し、10か月が経過した。

「人と人、企業と企業の架け橋に」「共同・三方良」をコンセプトに掲げ、物流をベースに、企業間及び人の関係性の構築を支援、提案を行っている。現在では業界の枠を越え異業種との連携で独自のヒューマンネットワークを構築し、70企業に加盟いただいている。

次世代共同物流事業、ICLT事業、物販サービス事業、相談サービス事業、イベント広報事業サービスの5つの事業を通じ、会員企業支援活動（ビジネスマッチング、販路拡大等）や企業間同士での共同での営業の形を形成している。

（本部事務局）

一問一答～リーダーの羅針盤～
ゲスト：株式会社TRIGGER
事業本部長 小山 慶氏

第13回目は(株)TRIGGER 事業本部長の小山慶氏にお話を伺った。

——事業紹介

2019年9月から営業開始しました。今年で3年目の人材派遣、職業紹介の2つの軸で行っています。特色としては運送業に特化した照栄グループの中の1社として事業を行っているのです。ドライバー派遣を強みとしております。

——経営理念

トリガーの由来となっているのは日

本語訳した「きっかけ」です。きっかけ作りをお手伝いしたいという想いがあります。

——今後の展望

ドライバー派遣以外の部分をさらに多角化していきたいと考えています。現在は庫内作業や介護福祉といった分野を手掛けています。ゆくゆくは応募者・求職者様の様々なニーズにお応えできるようお手伝いできればと思っています。

——この仕事を選んだ理由

深い考えはありません。私はトリガー一立ち上げから参画しています。今までバナナを輸入して色をつける仕事の生産管理をメインに行っていました。その時に付き合いがあったのが照栄グループでした。年齢

のこともあり、ファイナルキャリアを考えていた時に岡田社長に声をかけていただきました。人材業界はやったことがなかったので不安はありましたが、社長からいただいた「きっ

かけ」が私自身の「きっかけ」にもなるなと思い、決めました。

——座右の銘

「楽をするために苦勞をする」を心掛けてやっています。仕組みを作るということは効率化が進み、必然的に自分が楽になるということです。そのために頭を使おう、業務改善をしていこうと考えています。

——趣味

散歩ですかね。おじいちゃんみたいな趣味ですが...だいたい週末の朝に歩いてリセットをしています。

——家族関係

地域の同じ学区内でPTA活動とは一線を画した「親父の会」に入っています。私達が昔体験した遊びや経験を子供達にも体験させるといったコンセプトの会です。例えば、ドラム缶風呂を作ったり、チョコバナナを作って屋台に出すといったことです。その活動を子供達にも参加させています。



※本インタビューはYoutubeのSCMチャンネルにて動画配信しておりますので、続きは本編をご覧ください。



今後の展望

株式会社TRIGGER 小山 慶

SCM 会員紹介(その108)

株式会社ソレイユ・マネジメント・ソリューションズ

株式会社ソレイユ・マネジメント・ソリューションズは成長企業やリストラクチャリングを進めたい企業等を対象とした経営企画・経営管理部門の“代行”を行っている会社です。

ソレイユとはフランス語で太陽を意味し、「太陽の様に誰にでも必要とされるようなマネジメントシステム」をクライアントに提供したいという思いからスタートしました。また、“代行”とは「顧問でもなく、コンサルティングでもない」顧客に寄り添ったサービスを提供したいという思いが込められた言葉になります。弊社創業者である野口がかつて多くの顧問やコンサルタントにお世話になった際に「成長企業が求めるのは手を動かさない顧問やコンサルタントではなく、一緒になって課題の解決に取り組んでくれる分身である」と感じたことが創業のきっかけです。

経営企画・経営管理部門とは聞きなれない部門かもしれませんが、経理・出納・財務・法務・人事企画・教育・予算管理・内部監査・内部統制等の企業の礎となるような機能を指します。かつては企業内にそのすべての機能を内製化することが求められてきましたが、上場企業・上場準備中の会社であっても一部の機能や作業を私共のような外部専門家に外注化することが一般化してきました。

外部専門家に外注化するメリットと

しては「①コストの変動費化、②人材や機能のミスマッチリスクの軽減、③経営管理部門人材や機能の管理コストの増加、④組織の柔軟性の向上」等が挙げられます。つまり、変化の激しい現代において企業組織を構築する際に必須の選択肢だと確信しております。

特に資金調達や上場準備等、一時的に経営管理部門や経営企画部門に大きなマンパワーを必要とされる際に弊社のような存在が重宝されています。また、既存社員に対する教育の環境として弊社とご契約いただき、社員の方と伴走しながら、経営管理部門の管理職としての役割や仕事を学んでいくという方法を採用しているクライアント企業もございます。



オフィスの様子

近年は企業のDXやBIツールの導入の実績もあり、企業の生産性の向上や経営指標の見える化による経営陣へのサポート等も行っております。

株式会社ソレイユ・マネジメント・ソリューションズ

〒150-6139 東京都渋谷区渋谷2丁目24番12号 渋谷スクランブルスクエア39F
URL : <http://soleilms.com/>

誕生月別、今月のビジネス運勢

1月生まれ	2月生まれ	3月生まれ	4月生まれ
凝り固まらず、遊び心を大切に するタイミング。	全体を見ながら周囲を活かす タイミング。	一区切りのタイミング。周囲に 目を向けること。	周囲から抜擢される。目標を定 めておく時期。
5月生まれ	6月生まれ	7月生まれ	8月生まれ
立ち止まらず、チャレンジを続 けるタイミング。	頼られ事が多くなる月。落ち着 く時間を大切に。	チャレンジのタイミング。無理 は禁物。	自分自身で取り組むべきことが 増える月。
9月生まれ	10月生まれ	11月生まれ	12月生まれ
足止めが多くなるが立ち止まら ず進む月。	泥臭く目の前のトラブルに対処 する月。	不十分でも思い切って前に進む 月。	勢いだけでなく、周りの人を大 切にする月。