

一般社団法人 SCM共同ネット研究会 代表理事 滝沢保男

〒105-0023 東京都港区芝浦1-13-10 第三東運ビル8F
TEL : 03-5419-8239 FAX : 03-3455-7023 URL : <http://www.scm-net.jp>

一般社団法人SCM共同ネット研究会（滝沢保男理事長）は、第11期の異業種共同ネットの組織活動を開始し、8か月が経過した。

「人と人、企業と企業の架け橋に」「共同・三方良」をコンセプトに掲げ、物流をベースに、企業間及び人の関係性の構築を支援、提案を行っている。現在では業界の枠を越え異業種との連携で独自のヒューマンネットワークを構築し、70企業に加盟いただいている。

次世代共同物流事業、ICLT事業、物販サービス事業、相談サービス事業、イベント広報事業サービスの5つの事業を通じ、会員企業支援活動（ビジネスマッチング、販路拡大等）や企業間同士での共同での営業の形を形成している。

（本部事務局）

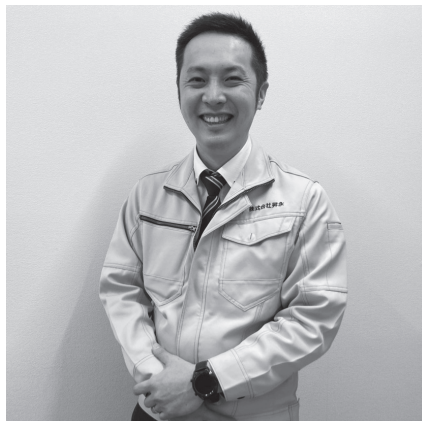
一問一答～リーダーの羅針盤～
ゲスト：株式会社昇永
代表取締役 河田 昇永氏

第11回目は(株)昇永 代表取締役の河田昇永氏にお話を伺った。

——事業紹介

生前遺品整理業をメインに行っています。生前整理というのは施設などに入居する際に今まで住まれて自宅を整理すること、遺品整理はお亡くなりになってしまった方のお住まいを整理することを指します。

依頼は一般の方からということはありません。相続での後見人から依頼を受けることがメインとなります。



後見人は士業の方（弁護士・司法書士・税理士・行政書士）からのお話となので、連携して業務を行っています。

——経営理念

とても参入しやすい業界です。参入しやすいからこそ信用できない業者も存在し、トラブルも多く発生しています。最近あった例を挙げると、請求の際に作業量が予定より多かったという理由で、見積もりをはるかに上回る金額を請求し、逮捕されたということがありました。そんな中、弊社はお客様に寄り添い、喜んでもらえることを前提にしています。経営理念といえるかはわかりませんが、日ごろから「お客様に誠心誠意対応すること」を心掛けています。

——今後の展望

現在の事業の他に、子会社で高齢者の総合支援サービスを提供していきます。具体的には高齢者の施設の紹介や生活保護の方の住まいを探すといった総合的な支援ビジネスを始めました。

超高齢化社会に突入するにあたり、知識的な部分も含め困っている方がたくさんいます。その方達のサポートをしていきたいと考えています。

——この仕事を選んだ理由

実家が医療廃棄物や不用品の回収をする仕事をしており、中学卒業後、家業で働き始めたことがきっかけでした。しかし、父が早く他界をしてしまい、自分自身も継ぐということができずに、そこで一度離れました。

別の仕事に就いたのですが、元々独立願望があったので、どうせやるなら以前やっていた仕事とを思いました。それと父が亡くなったときに遺品整理がとても大変でした。自分と同じように困っている方々がいると考え、その方々を助けたいと思い、今の仕事にしました。

——座右の銘

「人生楽しむ」です。やはり好きな人とビジネスがしたいです。気を使って仕事をしていてもストレスがたまってしまっているので、楽しみながら仕事をするということをモットーにしています。

——採用において重視していること

人間性をかなり見てます。性格的部分、雰囲気はとても重要視していて、学歴は特に意識していません。

——理想の女性像

外見は安室奈美恵です。中身は一緒にいて楽しい人、これが一番大切です。



※本インタビューはYoutubeのSCMチャンネルにて動画配信しておりますので、続きは本編をご覧ください。

SCM 会員紹介(その 106) 株式会社 OPPORTUNITY-GROUP

【サービス概要】

株OPPORTUNITY-GROUPは、売り上げ数千円からスタートアップから500億円の中堅企業まで、幅広く企業コンサルティングをする会社です。特徴的なサービスは3つです。

①紹介営業を社内に内製化する営業支援事業

②仕入れ先と内容を変えずに、仕入価格を改善する、コスト改善事業

③業界平均半額以下で請け負う、バックオフィスとクリエイティブのBPO事業

上記サービスを中心に、創業2年半で約80社の企業様の支援をしております。

【起業の背景】

少ない人生体験ですが、育ってきた環境の中で、「自立して生きていくことの大切さ」「恵まれた日本において、意志さえあれば自分の叶えたいことは、自分次第で実現できる」と感じることがありました。まずは自分自身がビジネスマンとして成長をして、ピ



代表取締役 CEO
本圖 太志

ジネスを通じて「社会課題を解決しながら利益創出をする経営者を、1人でも多く輩出することができたら」と思い、起業をしました。

【今後の展望】

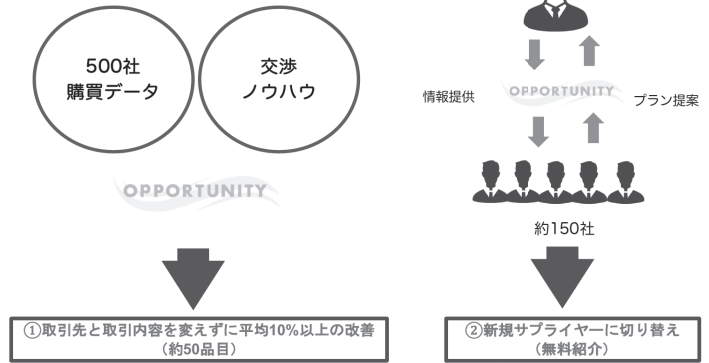
起業家輩出企業になることを考えております。具体的には今年、

- ・起業家輩出プラットフォームの立ち上げ
- ・既存クライアントとレベニューシェアで新会社、新規事業立ち上げ
- ・社内から起業家を輩出する事業と仕組み作り

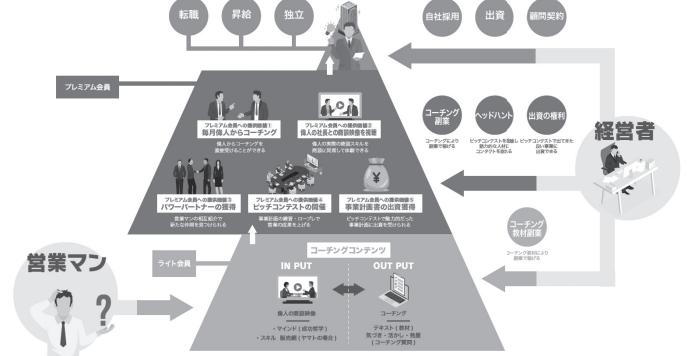
の展開を考えております。

どんな事業をするのか、誰とやるのか、この2つを吟味して行えば、ビジネスは自己実現の手段として非常に適切なものだと考えているからです。「意志ある人の夢を事業で叶える」為に、これからも邁進して参ります。

1. 仕入価格の適正化 (平均10%改善)



サービスの全体マップ



株式会社 OPPORTUNITY-GROUP

〒107-0052 東京都港区赤坂3-17-1 いちご赤坂317ビル5F
URL : <http://optnty.com/>

誕生月別、今月のビジネス運勢			
1月生まれ	2月生まれ	3月生まれ	4月生まれ
外部からの刺激を得るため活動をする月。	覚悟を決めて突き進むタイミング。	周りの反応が変わる月。怪しい誘いに注意。	周りとの関りが大切になるタイミング。
5月生まれ	6月生まれ	7月生まれ	8月生まれ
不安事に強気で立ち向かうタイミング。	チャンスが舞い込む。全力で取り組む月。	結果を焦らず過程を楽しむタイミング。	面倒事を先に片づけてしまうタイミング。
9月生まれ	10月生まれ	11月生まれ	12月生まれ
子供心に従って純粋な楽しみを探す月。	コツコツと自分のやることに集中する月。	物事の進み方に差が出る月。丁寧さを大切に。	要るもの要らないものを整理し始動する月。