

一般社団法人 SCM共同ネット研究会 代表理事 滝沢保男
〒105-0023 東京都港区芝浦1-13-10 第三東運ビル8F
TEL : 03-5419-8239 FAX : 03-3455-7023 URL : <http://www.scm-net.jp>

種の協会とも連携を図り、物流案件の創出に向けて動き出す予定であり、異業種共同ネットの組織活動のさらなる発展に期待をしています。

戦略会議、次世代SCM研究会、交流会の課題

先程の1年の振り返りでも触れましたが、大枠となる協会としての活動の中に、共同営業戦略会議、総合次世代SCM研究会、関東異業種交流会、食事会での意見交換を図る交流会があります。

今後これらの活動もより有意義なものに変えていかなければいけません。現状なかなか事例として成果が出ておりません。会員数も50社を超え、参加いただく企業も増えている中、意見交換などを活発化させ、当会でしか実現できないものを作り上げていくことが必要であり、今後の課題だと考えています。

会員企業に向けて

まだ途上ではありますが、異業種共同ネットという強みを持っています。9期からスタートしたSCM情報ネットワークセンターも、目標に向けて当会全体が一丸となって進めてまいります。1社ではできないことを複数社の協力体制で形にすること、そして三方良実現のため、活動を続けていきます。

感染症拡大に伴い、年初では予想もできぬ1年となってしまいました。今後はアフターコロナに向けた働きかけも必要となります。少しでも日頃お世話になっている会員企業の皆様の一助となるよう、営業などの支援活動も行なってまいります。引き続き、よろしくお願ひ申し上げます。

* 申し訳ありませんが、「専門家に問う」は今回事情により休載いたします。

一般社団法人SCM共同ネット研究会（滝沢保男理事長）は、第10期の異業種共同ネットの組織活動を開始し、5か月が経過した。

「人と人、企業と企業の架け橋に」「共同・三方良」をコンセプトに掲げ、物流をベースに、企業間及び人の関係性の構築を支援、提案を行ってきた。現在では業界の枠を超えて異業種との連携で独自のヒューマンネットワークを構築し、54企業に加盟いただいている。

次世代共同物流事業、ICLT事業、物販サービス事業、相談サービス事業、イベント広報事業サービスの5つの事業を通じ、会員企業支援活動（ビジネスマッチング、販路拡大等）や、企業間同士での共同による営業の形を形成している。
(本部事務局)

1年を振り返って

今年はずいぶん新型コロナウイルス感染症（COVID-19）が日本のみならず世界的にも話題を独占する象徴的な1年となり、すべてにおいてイレギュラーな1年であったと思います。

もちろん物流業界にも影響は甚大でありました。多くの企業が現状に戸惑いながらも新しい生活様式への対応に向け試行錯誤を重ねていることを知り、アフターコロナに向けて当会として何ができるか、話し合いを進めてまいります。

前期の第9期には新たな理事に（株）東配の熊井大遊社長を迎えました。30代の理事就任ということで、次世代に繋がる新たな風を期待しております。そして熊井理事就任と共に取り組みを本格化させたSCM情報ネットワークセンターの運営。配車のノウハウを持っている東配の松坂貴志次長を推進責任者に迎え、実務部分のマッチングや営業推進の両面でサポートをいただいで、実務案件の創出や成約、全国規模の物流ネットワークを具現化するきっかけができています。

9期では会員企業連携のもと、約1,000件の案件の機会創出に繋がり、10期では2,000件の目標を掲げ、5年後には1万件の案件創出を狙っております。

異業種の強み、組み合わせることの重要性

当会は一般社団法人としての活動は約10年ですが、物流効率化に対応した共同物流の取り組みから始まり、40年近く活動を続けております。

次世代を睨んだサプライチェーンを中小企業のネットワークを軸に構築し、会員企業間の連携のもと、異業種の強み（新規案件の思案や異なる業種からの物流相談、物流業界に対する提案など）を活かし、効率的かつ可能性の広がる共同ネットワークの実現を目指しています。

企業間の交流という目線でも異業種との関りは重要だと感じています。例えば当会の中でもITやコスト削減の相談などが寄せられ、実案件として成約した例も少なくありません。気軽に直接相談できるという環境も、この異業種との組み合わせが生み出すものです。

来年からは他の流通企業団体や他業

SCM 会員紹介(その 95) 株式会社エンライズコーポレーション

IT人財を育成し、世の中に輩出していくこと

創業以来、当社はICTソリューション事業、HRバリュー事業、ベンチャーバンク事業の3つの事業を軸に急成長を遂げてきました。中でもITエンジニアを育成するエンライズアカデミーが当社の「根幹」です。IT業界で専門的な技術と経験を積み、理想の未来や夢を実現していく。希望を持った若手社員が成長し、200名以上のエンライズアカデミー出身者が活躍しています。

そんな弊社が現在手掛けている新サービスが、「レンタル社長室」です。多くの中小企業が現在IT化を促進させていく意向を持っていますが、なかなか着手できていない現状があります。また、ITと一言で表現しても幅広い領域があります。レンタル社長室サービスは、本格的にIT化をする一歩手前の企業様を支援する内容となっております。

レンタル社長室

雇用リスク0で、必要な時に必要な分だけ社長をサポートするプロ集団が「あなたの社長室」となるサービスです。初期費用0円・管理費用0円・解約料金0円で、プロ人材を複数人活用することができます。また、窓口となるディレクターは経験豊富なコンサルタントです。

社内に社長室がない企業様の場合に

は、幅広い内容の相談役として、また社外の参謀役としてサポートいたします。既に部署がある場合には、社外の特命業務担当として社長室スタッフの方をサポートいたします。

【3つのテーマ】

- ・売上をUPしたい
- ・コストDOWNしたい
- ・人や組織の問題を解決したい

というお悩みをお持ちの企業様のお役に立ちます。

【3つの特長】

- ・デザイン業務代行
- ・事務業務代行
- ・新規事業構築

などの内容を、まるごとご相談いただけます。

例えば、デザイン業務代行であれば「営業資料作成、紙資料のデジタル化、チラシ制作、パンフレット制作、バナー作成・画像処理」等が可能です。事務業務代行であれば「スケジュール管理、ライティング、WEBサイト更新」等が可能です。また、コロナの影響もあり「ストックビジネス」を新たに検討される企業様や、コロナの現状にも対応できる営業人財の育成に力を入れ



る企業様も増えて来ました。そうした企業様の新規事業構築や営業力強化の支援も行っております。営業活動やデザイン業務、事務業務を効率化したい、そうしたお悩みの解決に取り組んでいます。

株式会社エンライズコーポレーション

東京都渋谷区代々木1-43-7 SKビル
TEL : 03-5358-3970/
FAX : 03-5358-3971
URL : <https://www.enrise-corp.co.jp/>

誕生日別、12月のビジネス運勢

1月生まれ	2月生まれ	3月生まれ	4月生まれ
方向性が見える。仲間と励ましあい前に進む月。	自分の存在が認められるタイミング。	多忙だが人の話を聴くべき。初心に帰る月。	周囲の助けに目を向け、感謝を忘れない月。
5月生まれ	6月生まれ	7月生まれ	8月生まれ
良い意味で自分の理想を追求するタイミング。	未来に対して人の関わりを整理するタイミング。	泥臭い努力を共にした仲間を思いやる月。	今までの試みが形になるタイミング。
9月生まれ	10月生まれ	11月生まれ	12月生まれ
新しい出会いの中で新しい発見がある月。	根気強く行った取り組みが認められる月。	今までの取り組みが実を結ぶタイミング。	ご縁の話が多くなる、いい話に乗っていく月。